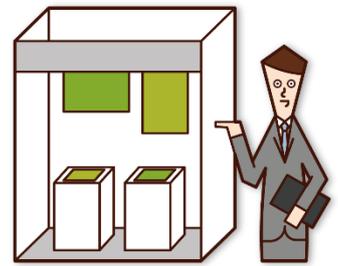


展示会・商談会 魅力アップセミナー



展示商談会に参加した方の成約結果には大きな違いがあります。出展を成果に繋げるためには、強い目標意識と入念な準備が何よりも大切です。

このセミナーでは、展示会・商談会で効果を最大化するための、展示商談会の活用ポイントと成功させるノウハウをわかりやすくお伝えいたします。ぜひこの機会にご受講ください。

カリキュラム

1. 展示商談会とは？その目的
2. 魅せ方で印象が変わる
3. 展示陳列の基本を知ろう
4. 色ってすごく重要
5. 自社の強みを可視化してみよう
(ワーク)
6. 参考例ブースから学ぼう

講師

株式会社エイチ・イーエル
はやし ゆきえ

林 由希恵氏

・シニア VMD インストラクター
・調理師 / フードコーディネーター



フラワーコーディネーター、インテリアの店舗ディスプレイ担当、食品業界に転職後大手百貨店、TV 通販などの商品プロデュース、大手食品メーカーのメニュー開発、販路開拓に従事。食品問屋等の流通にも精通。現在はシニア VMD インストラクター、フードコーディネーター・調理師。過去公益財団法人神奈川産業振興センター経営アドバイザーとして幅広く活動。商品の「魅せ方」「売れ方」「食べ方」の重要性を伝えるべく、食の発展のため、店舗ディスプレイの魅せ方や展示商談会でのディスプレイ方法・考え方、メニュー開発、盛り付け指導等“現場主義”をモットーに支援を行っている。

日時

6月19日(水)

14:00~16:00 セミナー

16:00~17:00 質疑応答

会場

鹿屋商工会議所 会議室

受講料

当所会員：無料 非会員：3,000円(税込)

定員

20名(先着順)

申込/お問合せ先

鹿屋商工会議所 中小企業振興部 振興課

TEL: 0994-42-3135 FAX: 0994-40-3015

(切り取らずにそのまま FAX にて送信してください)

主催：鹿屋商工会議所 中小企業振興部 振興課 行き FAX: 0994-40-3015

事業所名		TEL	
所在地	〒	従業員数	名 ※役員、パート、アルバイトを除く
業種 【該当箇所に○】	1. 鉱業 2. 建設業 3. 製造業 4. 卸売 5. 小売 6. 飲食店 7. 金融・保険 8. 不動産 9. 運輸・通信 10. 電気・ガス・水道・熱供給 11. サービス業 12. その他()		
フリガナ		フリガナ	
受講者名		受講者名	

※申込書にご記入頂きました個人情報、適切な管理を図り、参加者名簿の作成および本セミナーに関する連絡の目的のみに使用します。